

UN BANGOO

la mejor garantía para sus negocios.





Por Daniel Artana*

CHAU A ALGUNOS FEUDOS

El decreto que acaba de sancionar el Poder Ejecutivo nacional, de aplicarse plenamente, constituirá un instrumento poderoso para coadyuvar al crecimiento de la economía argentina. Dada mi profesión, sólo puedo opinar sobre los aspectos económicos; queda a los abogados la discusión juridica de la reforma que en principio debió plantearse por ley del

El decreto elimina o flexibiliza una cantidad importante de regulaciones. En su mayoría, las reformas coinciden con propuestas que hiciéramos desde FIEL en los últimos cinco años, con las cuales no puedo sino estar de acuerdo.

La desregulación es necesaria para lograr aumentar la tasa de crecimiento de la economía argentina. Junto con la estabilidad macroeconómica son elementos centrales del desarrollo. ¿Por qué? Simplemente, porque las regulaciones excesivas que caracterizan a nuestro país protegen a diversos sectores de la competencia, les permiten cobrar mayores precios por sus bienes o servicios y aseguran feudos con connotaciones negativas sobre la distribución del ingreso. Todos estos factores conspiran contra la competitividad de la producción nacional. Al eliminarse una gran parte de estas prebendas se permite una reducción de costos, que para algunos sectores puede ser muy significativa.

Como señal de política económica de mediano plazo, la concreción de estas reformas significa un golpe importante para algunos sindicalistas que pierden el control de las cajas de asignaciones familiares, y (si se concreta la negociación por empresa) el poder que les otorgaban las negociaciones colectivas de trabajo, que durante su vigencia no pudieron evitar la caida en los salarios reales y la informalización de la economía y si contribuyeron a penalizar a las pequeñas y medianas empresas al obligarlas a respetar los acuerdos alcanzados en la negociación de cúpulas; y además un serio golpe a los sectores que se beneficiaban con mercados cerrados a la competencia por una traba gubernamental. La interpretación que uno puede hacer de esto es que comienza una nueva etapa donde el bienestar de cada agente económico dependerá más de su propio esfuerzo y no tanto de su cercanía con el poder de turno.

Este decreto soluciona una parte de las regulaciones existentes. Resta eliminar otros privilegios que en principio serán alcanzados por normas posteriores. Ello es necesario para asegurar que la reforma sea equitativa. * Economista jefe de FIEL (Fundación de Investigaciones Económicas Latipoamericanas).

Por Marcelo Zlotogwiazda) Hace algunos años en Estados Unidos —país que ya vivió la época de la desregulación y está volviendo a las prácticas reguladoras—, Alfred Kahn, titular del organismo de control de esa actividad (la Junta Aero náutica Civil), no veía con demasianautica Civil), no veia con demansia-do agrado la liberalización que se es-taba dando y dijo que "la libertad de mercado sirve para que la gente pueda hacer locuras", alternativa más que preocupante tratándose de anaratos que vuelan a 10,000 kilómetros de altura. Poco tiempo después el economista de la Universidad de Chicago, George Stigler, argumentó en un debate sobre el tema a favor de la desregulación, asegurando que "el libre juego de las fuerzas del mercado se encargará de regular las medidas de seguridad". En el panel estaba Ronald Edwards, presidente de la Comisión Británica de Transporte Aéreo, quien lo interrumpió para contestar:"¿Está usted quieriendo decir que yo debo permitir que a mí me mate la compañía A para demostrarle a usted que es convenien-te volar por la compañía B?".

Ni las normas de seguridad sobre aeronavegación formaron parte del paquete desregulador que se anunció el jueves, ni tampoco el negocio aeronáutico en sí mismo, que por compromisos expresos en la venta de Aerolineas Argentinas continuará bajo el monopolio de la estatal Ibe-

De todas formas, las anécdotas del comienzo deberían servir para que el Gobierno tome conciencia de los peligros que pueden escurrirse entre tanta vorágine desregulatoria. Sería sumamente preocupante que desconozca que con un Estado en retirada la economía queda librada a las fuerzas del mercado y permite que quienes controlan a las fuerzas del mercado hagan lo que quieran.

El debate sobre los efectos de la desregulación se parece bastante al que hubo —y hay cada vez menos— con el tema de las privatizaciones. Así como en este caso los que defienden la empresa pública corren con la seria desventaja que significa la his-toria reciente de esas empresas (en términos de malos servicios, corrupción, altos déficits y de ser canal de transferencia de subsidios para los grandes grupos económicos), quienes ahora alertan sobre el fanatismo desregulador y quisieran ver acotada la ofensiva se encuentran con que los antecedentes locales en materia regulatoria demuestran con frecuencia que, lejos de haber servido al interés general, la intervención en los mercados favoreció el privilegio.

¿Acaso las políticas de cupos azucareros no beneficiaron básicamente a los grandes ingenios? o ¿acaso la Junta Nacional de Granos no fue a veces utilizada para llevar agua al molino de las grandes cerealeras transfiriéndoles negocios que habia conseguido por su cuenta? Por supuesto que podrían enumerarse igual o más cantidad de contraejemplos.

Lo que ocurre, y sin minimizar del todo las probables consecuencias que podrían tener medidas tales como acabar con la logia de los escribanos, permitir que hayá medicamentos de enta libre en las góndolas de supermercados o liberar la instalación de kioscos de diarios, panaderías y farmacias, es que no son esas cosas las centrales en el paquetazo del jueves.

Auspiciado por el grupo Techint, el actual secretario de Programación, Juan José Llach, escribió en mayo de 1990 que "debe entenderse que el aumento de la productividad en el sector de bienes y servicios no comercializables equivale a un aumento del tipo de cambio real". Precisamente eso es lo que está buscando el Gobierno con la bateria desregulatoria.

Dado que en lugar de los pronós-

Dado que en lugar de los pronosticos que largó Cavallo en abril vaticinando una deflación los precios
siguieron subiendo, el congelamiento del dólar que impuso la convertibilidad desembocó inexorablemente
en un atraso cambiario. Si bien como funcionarios todos los del equipo económico se niegan sistemáticamente a aceptar esa evidencia, cuando estaban en el llano eran francosel propio Llach en ese mismo paper
explicó que "la fijación inicial del tipo de cambio después de una hiperinflación dificilmente dará como
resultado precios relativos acertados
y, en un mundo de precios inflexibles a la baja, las amenazas de la inflación y la consecuente revaluación
de la moneda o atraso cambiario estarán siempre presentes".

tarán siempre presentes".

A juzgar por los últimos datos disponibles, la balanza comercial todavía está lejos de cambiar de positiva a negativa: de acuerdo con información aún no difundida por el INDEC, en los primeros ocho meses del año el superávit cayó un 62,6 por ciento pero todavía acumula 3745 millones de dólares; eso es el resultado de exportaciones que cayeron 3,8 por ciento (Las industriasles un 15 por ciento) hasta 8054 millones y de importaciones que subieron un 80,4 hasta 4309 millones. Los datos de agosto en forma aislada tampoco darian a entender la proximidad de un déficit, ya que se exportó por 1037 y se importó por 543 millones.

Sin embargo, y pese a que el equipo económico lo descarta públicamente como posibilidad (el viernes el
secretario Juan Schiaretti auguró que
el excedente de comercio exterior de
1992 oscilará en los 3000 millones)
de la misma manera que simula negar el atraso cambiario, en la intimidad no les pasa desapercibido que algunos —nadie puede saber si son los
más o los menos— creen que tarde
o temprano el saldo pasará a ser negativo.

El jueves quedó en claro que ese horizonte probable los aterra, pese a que la explicación oficial sigue siendo que aun en tal caso la convertibilidad no se vería mellada ya que el ingreso de capitales compensaría el desequilibrio de divisas.

Tan preocupados están que buena parte de la batería está destinada a tratar de atenuar el atraso cambiario. En primer lugar con la mejora del tipo de cambio efectivo que introduce la eliminación de la tasa de stadistica. Pero básicamente por medio de la receta que visionariamente anticipó Llach: la lectura más relevante de la ofensiva desreguladora es que busca aumentar la productividad (léase inducir una rebaja de precios) en los bienes que no están sujetos a la competencia internacional, para que eso se traduzca en una disminución de costos para los sectores que elaboran bienes que sí tienen competencia externa en el país (con importaciones) o afuera (los que exportan). El ex subsecretario Diego Estévez calculó que el paquetazo provocará un aumento no inferior al 10 por ciento en el tipo de cambio que efectivamente reciben los exportantes de la cambio que efectivamente el cambio que efectivamente el cambio que efectivamente el cam

No obstante, los más pesimistas en este aspecto del programa no dejan de señalar que ni siquiera así el problema cambiario queda resuelto para el mediano plazo, a tal punto que sostienen que tarde o temprano Cavallo deberá acudir a una elevación

Por Roberto Lavagna*

EN LA ONDA CORRECTA DEL CICLO

La desregulación que acaba de aprobarse significa un paso adelante de importancia en la modernización de aspectos institucionales y funcionales de la economía ar-

Dejando de lado los ideologismos de derecha que creen ver en esta medida imaginarias y absolutas reivinicaciones históricas y despojando la cuestión de la hojarasca que suelen acarrear estos decretos ómnibus, lo cierto es que se ha avanzado en la dirección de la mayor competencia y de la corrección —total o parcial—de beneficios que nada tenian que ver con la eficiencia económica.

La experiencia internacional es clara. Luego de periodos de intervención, regulación y activa participación del Estado en la economia, siguen lapsos en los cuales hay que operar en el sentido contrario, corrigiendo los excesos. Cuando el modelo de la intervención llega a su máximo, se pierde eficiencia, se desalienta la actividad empresaria no especulativa, se afecta la inversión y se acentúan las presiones inflacionarias. El camino para salir tiene una sóla dirección: desregular.

La desregulación también tiene sus extremos y sus tiempos de viabilidad. Cuando se ha ganado en eficiencia y se ha alentado la actividad privada durante un período suficientemente largo, comienzan a aparecer los excesos. Ahora en el extremo opuesto. La distribución del ingreso se hace cada vez más concentrada, el medio ambiente es agredido, las normas de bien público en materia de seguridad se resienten. En ese momento se invierte la marcha y se da un nuevo ciclo re-regulatorio, obviamente modernizado.

En el caso argentino no caben dudas acerca de cuál es el extremo en que estábamos: el de la regulación. Tampoco hay acerca de cuál es el camino; el de la desregulación.

* Ex secretario de Industria y Comercio Exterior.

Por Claudio Lozano y Roberto Feletti

MUSICA FUNCIONAL AL AJUSTE

La heterogeneidad de contenidos del denominado decreto de "desregulación" no invalida que los mismos confluyan funcionalmente a reforzar el diseño de la convertibilidad, pero en tiempos distintos.

El ajuste en beneficio de los acreedores externos plan-

El ajuste en beneficio de los acreedores externos planteado por Cavallo atraviesa en el corto plazo zozobras en el plano fiscal y una reducción acelerada en el saldo favorable de la balanza comercial. Al respecto el decreto no contiene correctivos esenciales. Simultáneamente, la convertibilidad del austral a una paridad fija sostenida dese de el equilibrio fiscal en una economía abierta y trasnacionalizada, obliga a adaptar las estructuras de precios a niveles próximos a los internacionales, proceso que se verifica accleradamente en los bienes transables en el mercado externo, respecto de los bienes no transables (servicios, construcción, etc.) y de las producciones con precios sostenidos o ventajas comparativas de país elevadas. Este último segmento de precios es sobre el que opera el de-

Despojados de su capacidad de fijar precios por el torniquete fiscal y arancelario, los grupos económicos deben mejorar sus tasas de ganancia —medidas en dólares racionalizando costos, particularmente aquellos sectores empresarios ligados a la exportación. Para lograrlo requieren de una baja estructural en el costo de aqueellos bienes menos proclives a disminuir sus precios por efecto de la convertibilidad, es decir aquéllos no transables internacionalmente.

En este sentido se ha impulsado la flexibilización laboral —desregulación del mercado de trabajo — como medio de reducir el costo laboral y de los servicios —desregulación implantada por el presente decreto habida cuenta de las demoras parlamentarias en sancionar la Ley de Empleo —. En ambos casos, se intenta inducir a la baja en los salarios y servicios a partir de la sobreoferta de mano de obra y prestaciones de servicios derivada del feroz ajuste sin compensación productiva que viene sufriendo el país. El decreto, a su vez, contiene articulos destinados a limitar la incidencia en la defensa colectiva de los valores del salario y servicios por parte de sindicatos, colegios profesionales, asociaciones empresariales, etcétera.

Igual suerte corren también las producciones regionales sostenidas desde los entes estatales reguladores. La disolución de éstos tiende a favorecer la caida de los precios de esos productos y asimismo entrega los mercados agropecuarios a consorcios intermediarios que podrán fácilmente imponer sus precios de compra a productores atomizados y anarquizados.

En sintesis, el decreto de desregulación aparece nitidamente orientado a mejorar la rentabilidad empresaria, esencialmente la exportadora, respetando el marco dado por el ajuste acreedor.

En lo que respecta al desarrollo inmediato de este último, sólo surgen como funcionales al mismo, dos elementos, inclusive contradictorios con los fundamentos del decreto.

El primero es la unificación del sistema de seguridad social, donde el Estado centraliza la administración de fondos antes cogestionados por sindicatos y empresas, teniendo como finalidad eliminar el déficit global del sistema de prestaciones sociales y simultáneamente definir políticas oficiales hacia los sindicatos desde el control de esos recursos. Hasta ahora el mencionado déficit ha sido financiado parcialmente por el Banco de la Nación Argentina, hecho que ha demorado el desmantelamiento de esa institución.

El restante, fuera de decreto, es la elevación de los aranceles de importación, en el doble propósito de allegar recursos fiscales y detener la caída del superávit de la balanza comercial. adicional de la protección arancela-

Adicional, porque aunque no figura en el decreto las novedades incluyeron un aumento arancelario. La justificación oficial es que la filosofia subyacente desde un principio era que toda la economía tuviera un arancel idéntico (es más parecido a eso la apertura actual de 5-13-22 por ciento que la anterior de 0-11-22). Pero otra interpretación a este

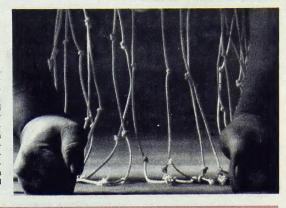
cambio (no necesariamente excluyen-te de la anterior) es que el achicamiento de la dispersión arancelaria obedeció también a las necesidades fiscales del programa, que no cesan de disparar luces rojas.

El asunto no es menor: se vincula con la elemental lógica económica de la convertibilidad por la exigencia de alcanzar niveles de superávit que permitan pagar la deuda sin emitir ni tocar reservas, y también con las dificultades políticas con el Fondo Monetario para recibir un crédito de asistencia ampliada y, una vez obtenido, poder sentarse a la mesa del Plan Brady.

El sinceramiento que hizo Carlos Menem esta semana acerca de que en el mejor de los casos esto último ocu-rrirá recién a fines del año próximo buscó aventar falsas expectativas y consecuentes desilusiones o costos políticos en relación con su próximo viaje a Estados Unidos. Pero tam-bién fue un acto de realismo y ubi-cuidad frente a la dureza que el Go-bierno está percibiendo desde el otro lado de ese mostrador.

Los números explican el porqué: mientras que las metas del stand by para el cuarto trimestre del año contemplaban alcanzar un superávit total de 1450 millones de dólares con excedentes operativos por el 60 por ciento de esa cifra y con ingresos por privatizaciones por el 40 por ciento restante, las proyecciones muestran que podrán llegar al número total pero con un componente de privatiza-ciones del 75 por ciento. Este gobierno está dispuesto a vender todo, pe-ro el FMI sabe que ese todo alguna vez se acabará

Desde una situación de bastante tranquilidad coyuntural pero que ve nía deteriorándose algo, el Gobierno pretende retomar la ofensiva con un paquetazo que apunta a ahuyen-tar las causas del retroceso. La desregulación es una señal ideológica que caerá muy bien en un establishment que había comenzado a adver-tir cierta debilidad en el Gobierno, ayudará —junto con el aumento del tipo de cambio efectivo— a acallar las crecientes protestas de los expor-tadores, y al poner el acento en la cuestión fiscal —la dureza del subsecretario Carlos Tacchi con Firestone también es sintomática— con-tribuirá a que el FMI haga la vista gorda ante los desvios y conceda el segundo tramo del stand by



Por Rodolfo Terragno

SIEMPRE TARDE

Siempre llegamos tarde.

El discurso desregulador fue moda en Estados Uni-dos y Europa a principios de la década del '80.

Eran los tiempos de Ronald Reagan y su versión sim-plificada del mundo. La época en la cual —no entre le gente seria, pero si entre algunos comunicadores socie les— se creia que ya no hacía falta pensar. Que la eco-nomia era superflua. Que el Estado era superfluo.

Hoy, todo eso es una antigüedad. En el Primer Mun-

do, ya nadie, por poco serio que sea, es reaganista. Hoy, en Estados Unidos y Europa se discute lo que plantea Michael Porter: qué deben hacer los gobiernos

para impulsar la competitividad.

En la Argentina, en cambio, recién descubrimos el reaganismo. Y nos parece una "revolución" firmarles la partida de defunción a los (agónicos) entes reguladores alumbrados hace medio siglo por Federico Pine-

do.

Decimos que es un hecho "histórico". Proclamamos

"decidirá el Hombre". Nos enque, de ahora en más, "decidirá el Hombre". Nos entregamos a palabras desmesuradas y nos engañamos a

nosotros mismos. ¿Que hace falta eliminar regulaciones anacrónicas, perturbadoras, inútiles? Sí, claro. No sé por qué se tar-

¿Que muchas de las cosas eliminadas por el decretazo había que eliminarlas? Sí, por supuesto. Enhorabue-

Pero con esto sólo no se crece. Ni se solucionan nuestros problemas de fondo. Esto no es una revolución. Esto no sustituye una estrategia de desarrollo econó-

mico y social. Esto no exime de la tarea de gobernar.

Ayer, el presidente de la Nación —respondiendo a juicios míos— dijo que el Gobierno no tiene por qué indicar cómo se sigue. Que el Estado no debe hacer más nada. Que ahora es el mercado el que debe hablar.

El mercado es imbatible satisfaciendo necesidades presentes. No es su función fijarle objetivos a la Na-

ción. No tiene por qué seguir un orden de prioridades. No fue creado para movilizar recursos humanos y materiales en pos de un resultado. Es para todo eso que hace falta gobierno.

¿Por qué, en vez de limitarnos a repetir a Reagan once años más tarde, no estudiamos cómo crecieron los paí-ses que crecieron?

¿Por qué no vemos qué lugar le dan al mercado los países exitosos, donde rige la verdadera economía de mercado?

No podemos seguir yendo a la zaga del mundo, probándonos los disfraces que van tirando por el camino

los que van adelante.

Para alcanzar el desarrollo económico hay que supe-

rar, antes, el subdesarrollo intelectual y político. Suprimir todas las regulaciones es fácil. Suprimir la superficialidad, el desconocimiento y los mitos es mucho más complejo. Pero es imprescindible



Por Marcelo Diamand*

HAY QUE SABER AVANZAR PERO TAMBIEN RETROCEDER

De frente a la maraña de trabas y regulaciones que tenía la economía argentina había dos procedimientos posibles. Uno era estudiar caso por argentina habia dos procedimientos positores. One eta estudiar caso para abolir o modificar las regulaciones incorrectas o innecesarias. El otro era extirpar todo de golpe tal como se hizo. El primero tiene la ventaja de ser más funcional y más sólido, pero tiene la enorme desventaja de que hubiera provocado enfrentamientos políticos con los intereses afectados y discusiones puntuales para cada uno de los temas. Se trata, sin duda, de un procedimiento muy largo.

Por eso las autoridades optaron por un procedimiento drástico. El pe-ligro es que las regulaciones están tan entrelazadas con la actividad económica que es difícil prever los efectos perniciosos que pueden producir al dejar ciertas actividades sin regulación.

al dejar ciertas actividades sin regulación.
Si el Gobierno confunde la rapidez con el objetivo, el paso puede ser negativo. Si en cambio se dan cuenta, tal como parece, de que una vez tomada la decisión y conquistada una posición de fuerza tendrán que retroceder en algunas cosas, el resultado puede ser muy positivo.
Considero que el Gobierno tomó estas medidas con tanta urgencia porque está metido en un problema que consiste en que el tipo de cambio fijo no aguanta frente a costos crecientes. Para cortar esa divergencia entre los costos interpos y al tipo de cambio, que es el talón de Aquiles más costos; recientes.

no aguanta frente a costos crecientes. Para cortar esa divergencia entre los costos internos y el tipo de cambio, que es el talón de Aquiles más notorio del plan de convertibilidad, Cavallo no puede tocar el dólar por la repercusión que eso tendria sobre la confianza y sobre el movimiento de capitales. Por eso optó por procedimientos que intentan bajar el denominado "costo argentino", que es a lo que apunta el decreto. Creo que eso ocurrirá en algunos rubros, y en tal caso sería alentador.

Lo preocupante puede derivarse de repercusiones imprevisibles o imprevistas que tenga el decreto. Por ejemplo, al subir el arancel mínimo de importación del 0 al 5 por ciento se elevó el costo de importación para los insumos no producidos en el país. Como la protección sobre los bienes finales quedó en 22 por ciento, la modificación arancelaria resulta en una menor protección efectiva para la industria de bienes terminados. Esto no tiene nada que ver con la desregulación pero igualmente entró al ómnibus

tiene nada que ver con la desregulación pero igualmente entró al ómnibus del decreto.

del decreto.

Otro aspecto negativo es la abolición del Compre Nacional, que dificultará aún más la situación de los proveedores locales de bienes de capital.

Hay puntos a favor y en contra. En definitiva, pienso que el resultado dependerá de la implementación del decreto y de la flexibilidad y capacidad. del Gobierno para corregir los efectos desfavorables. Independientemente del entusiasmo inicial que siempre provoca este tipo de anuncios, la verdad se verá con el tiempo.

Presidente del Consejo Académico de la Fundación Unión Industrial Argentina.

EXCELENCIA



Una empresa privada, que responde al desafío de los tiempos.

El Buen Inversor

EL HUMOR DE LA CITY

El decreto desregulador fue el motivo principal para que las acciones pequen un espectacular salto en las últimas ruedas de la semana. Los especialistas adelantan un mercado en alza en la primera quincena, pero opinan que la yapa de la fiesta está pronta a terminarse. El Banco Central deberá comprar 300/400 millones de dólares en el mes para equilibrar el sistema.

viceversa, los operadores tran-sitan sin términos medios por los negocios de la City. Un rumor, versión o noticia, modifica a una velocidad asombrosa el estado de ánimo de los financistas, quienes no pierden oportunidad para sacar provecho de esos vaivenes en el humor del mercado. El decreto desregulador fue esta vez la excusa para desatar una fiesta en la plaza accionaria justo en el monento en que los especialistas augu-raban un período de relativa calma. Pese al espectacular rebote que ex-perimentaron los papeles en las úl-

timas ruedas del mes pasado, la idea predominante en el recinto es que las acciones se encuentran sobrevaluadas, cualquiera sea el indicador bur sátil que se considere. Eso no signi-fica que el negocio accionario deje de ser atractivo para los operadores, pero los pequeños y medianos aho-rristas deben tomar nota de esa situación si especulan con ganancias rá-pidas. La inversión en la Bolsa, en

Dólar

9920

9930

9920

9920 9920

(Cotización en casas de

Viernes anterior

MIERCOLES

LUNES MARTES

ILIEVES VIERNES

en el mediano plazo. Uno de los escenarios financierobursátil que recibe más adeptos en el microcentro refiere a un merca do eufórico en la primera quincena de este mes, con pequeños serruchos pero con una tendencia positiva. El viaje presidencial a Estados Unidos y el decreto desregulador serían los motores de este auge de negocios. En cambio, para los últimos quince días y gran parte de diciembre el cua dro de situación cambiaría radical

El panorama para los últimos 45 días del año no es muy favorable para la plaza, ya que se presentarán tres factores que podrían influir ne-gativamente en el recinto: a) El re-mate de las acciones telefónicas; b) el vencimiento de las opciones; y c) la presión monetaria sobre el mer

cado por el requerimiento de fondos para aguinaldos y vacaciones. La venta de los papeles telefóni-cos demandará una importante co-rriente de fondos del mercado que, por un lado, robará del circuito bur sátil y, por otro, incentivará la liquidación de posiciones con el objeto de juntar recursos para participar de la subasta. Por esas dos vías se de-primiría la plaza accionaria momentáneamente, ya que al mismo tiem-po se potenciará el negocio con la presencia de las dos empresas telefónicas en el recinto. Otro de los elementos que afecta

rá al mercado será el vencimiento de las opciones (los contratos caduca-rán el 17 de diciembre) y, frente a los fuertes vaivenes que experimen-taron los papeles en los últimos días, la cancelación de esas operacione podría generar importantes sacudo

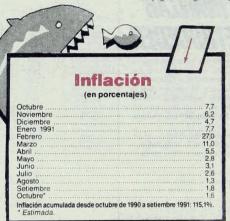
Por último, la necesidad de fondos del sistema para hacer frente a los pagos del aguinaldo y vacacio-

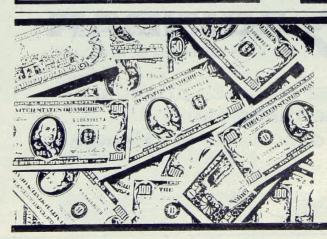
do monetario. Todo ese panorama de mediano plazo ya está incorpora do en la estrategia de los financistas Y la mayoría de los profesionales no esperarán ser los últimos para salir de un negocio que consideran que se está agotando.

Mientras tanto, para los próximos días los gurúes pronostican un dólar que seguirá en el piso de la banda y tasas oscilando entre el 20 y el 24 por ciento anual. De acuerdo con el cálculo de los especialistas, el Banco Central deberá comprar entre 300 y 400 millones de dólares para equili-brar las cuentas del sistema.









Acciones

Precio (en australes)

Viernes

25/10

14,60 2,25 31,50

2,90 4,10 6,15

3,75 9,30

Acindar Alpargatas Astra Atanor

Celulosa

pako edesma

Molinos Pérez Companc Nobleza Piccardo

Renault

Comercial del Plata Electroclor

Siderca Banco Francés Banco Galicia Garovaglio ndupa

Promedio bursátil

Viernes

1/11 18,70 2,75 38,50

3,20

6.60

6,60 290,00 24,80 3,75 17,82 26,50 228,00 7,75

7,75

2,12

Variación

(en porcentaje)

Semanal

22,2

10,3 19,5 7,3 10,7 12,7 11,9 20,4 8,2 16,9 15,7 17,1 19,0 8,6 9,5

4.0

12.0

Mensual

6,9 8,5 8,9 6,5 5,5 3,3 5,6 10,0 9,2 5,2 14,6

3,1 1,6 6,3 4,0

5.1

Anual

1868,4 1076,9 747,7 492,0 1257,4 441,0 366,8 665,3 1007,0 1116,3 731,4 491,8 529,2 800,3 754,5 1055,7

1374,0

708.7

Depósitos en Dólares

Banco de la Ciudad le brinda lo que usted prefiere rentabilidad segura y garantizada.



E|**B**uen Inversor

EL HUMOR DE LA CITY

viceversa, los operadores tran- en el mediano plazo. fue el motivo principal nos medios por los nepara que las acciones gocios de la City. Un rumor, versión o noticia modifica a una velocidad asombrosa el estado de ánimo de los pequen un espectacular financistas, quienes no pierden opor-tunidad para sacar provecho de esos salto en las últimas ruedas de la semana. Los vaivenes en el humor del mercado. El decreto desregulador fue esta vez especialistas adelantan un la excusa para desatar una fiesta en la plaza accionaria justo en el momercado en alza en la mento en que los especialistas auguprimera quincena, pero raban un periodo de relativa calma. Pese al espectacular rebote que exopinan que la vapa de la fiesta está pronta a terminarse. El Banco Central

deberá comprar 300/400

millones de dólares en el

mes para equilibrar el

perimentaron los papeles en las últimas ruedas del mes pasado, la idea predominante en el recinto es que las das cualquiera sea el indicador bursătil que se considere. Eso no signi-fica que el negocio accionario deje de ser atractivo para los operadores. rristas deben tomar nota de esa situaión si especulan con ganancias rápidas. La inversión en la Bolsa, en

Dólar

Viernes anterior

LUNES

MARTES

VIERNES

MIERCOLES

Agosto Setiembr Octubre*

(Cotización en casas de cambio)

Uno de los escenarios financierobursátil que recibe más adeptos en el microcentro refiere a un mercade este mes, con pequeños serruchos, viaie presidencial a Estados Unidos y el decreto desregulador serian los motores de este auge de negocios. En cambio para los últimos quince

El panorama para los últimos 45 dias del año no es muy favorable para la plaza, ya que se presentarán tres factores que podrian influir negativamente en el recinto: a) El re mate de las acciones telefónicas: h) la presión monetaria sobre el mer cado por el requerimiento de fondo: para aguinaldos y vacaciones

dro de situación cambiaria radical-

La venta de los papeles telefóni cos demandará una importante co rriente de fondos del mercado que por un lado, robará del circuito bur sátil v. por otro, incentivará la liqui de juntar recursos para participar de subasta. Por esas dos vias se de primiria la plaza accionaria momentaneamente, ya que al mismo tiem-po se potenciará el negocio con la presencia de las dos empresas tele-

Otro de los elementos que afectaà al mercado será el vencimiento de as opciones (los contratos caducarån el 17 de diciembre) y, frente a los fuertes vaivenes que experimentaron los papeles en los últimos días. la cancelación de esas operaciones podría generar importantes sacudo

Por último, la necesidad de fonlos pagos del aguinaldo y vacacio-

Inflación (en porcentaies) Mayo

Inflación acumulada desde octubre de 1990 a setiembre 1991: 115,1% * Estimada.

9920

9930

9920

se está agotando.

Mientras tanto, para los próximo días los gurúes pronostican un dólar que seguirá en el piso de la banda v tasas oscilando entre el 20 v el 24 días y gran parte de diciembre el cuapor ciento anual. De acuerdo con e cálculo de los especialistas, el Banco 400 millones de dólares para equil brar las cuentas del sistema

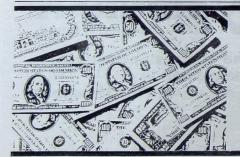
de mediano plazo va está incorpora-

Y la mayoria de los profesionales no

de un negocio que consideran que







Acciones

(en australes)

18,70 2,75 38,50 3,20 4,90 6,60 290,00

24,80

Viemes

14,60 2,25 31,50 2,90 4,10 6,15

3,35 14,85

195,00

Banco Galicia

arovaglio

Variación

(en porcentale)

10,0 10,0 6,9 8,5 8,9 6,5 5,5 3,3 5,6

3,9

Anua

1374

Viernes Semanal Mensual

Depósitos en Dólares

Banco de la Ciudad le brinda lo que usted prefiere rentabilidad segura y garantizada.





¿Cómo explica las fuertes oscilaciones que tuvo el mercado accio-

Desde agosto la Bolsa experimentó una fuerte valorización y mucho inversores esperaron una señal para empezar a retirarse y tomar ganan-cias. Se cortó el gran optimismo que predominaba en el mercado y apare-

una toma de guanaria en la boisa. Ao ne extranaria ver a esso perado-res vendiendo acciones para compensar las pérdidas casionadas por los GRA. La suerte de la Bolsa dependerá de cómo se compensará ese fenó-meno con la participación del Inversor local. Par otro lado, en estos me-ses habria una gran oferta de papeles (telefónicos, Obligaciones Negociases naria una gran orecta de paperes (cele oacos, Origaciones vigosas-bles y suscripción de acciones) que significará el retiro de muchos fondos de la plaza accionaria.

—; Los operadores de la City están convencidoks de que el dólar a 10.000

—Siempre miramos la evolución de las variables financieras a un pla-zo que no va más allá de los 30-60 días. Nadie está tomando decisiones para todo el año que viene pensando en un dólar a 10.000. Lo que si se ede asegurar es que en lo que resta de este año el tipo de cambio no su-ni modificaciones.

: Cómo armaria una cartera de inversión? —Colocaría un 50 por ciento en australes en inversiones a no más de 90 dias; un 35 en dólares (Bonex-Bote) y un 15 por ciento en la Bolsa. Elegiria papeles petroleros (Pérez Companc, Astra), alimentarios y de ban



		recio ustrales)	Variación (en porcentaje)			
Serie	Viernes 25/10	Viernes 1/11	Semanal	Mensual	Anual	
1982	986.500	933.000	0.7	-0.4	92.6	
1984	965.000	965.000	0,0	0,0	124,9	
1987	868.000	871.000	0,4	-0,1	177,1	
1989	814.000	814.000	0,0	0,1	163,8	
	os son por las lámina nortizaciones y renta			su valor sin		

Bóney en dólares

	Pr	ecio	Variación (en porcentaje)			
Serie	Viernes 25/10	Viernes 1/11	Semanal	Mensual	Anual	
1982	99,60	100,35	0,8	0,1	12,9	
1984	97,70	98,30	0,6	0,0	29,3	
1987	88,10	88,60	0,6	0.2	55,9	
1989	82,00	82,30	0,4	0,6	49,2	

DE HABERLO SABIDO

Dólar-Tasas

El dólar no tuvo variantes impiso de la banda cambiaria, lo que tral comprase 54.5 millones de dolares. La tasa en el call llegó a tocar el 26 por ciento anual, terminando la semana en un nivel del 16 por cien-

Acciones-Títulos

Los papeles empresarios termi-naron la semana con una ga-nancia del 12 por ciento, con un volumen de 171 millones de dólares en las cinco ruedas. Se destacaron las subas de Acindar, con 28,1 por ciento, luego la siguieron Nobleza Pic cardo, con una mejora del 24,4 y Alpargatas y Astra.

"El Mal Argentino"

mente pródigo, si no prodigio, para editorial Planeta lanzó recientemente El Mal Argentino, del industrial papelero, socio fundador de la Fundación Mediterránea y dirigente de la UIA, Héctor Daniel Massuh. A través de la recopilación de apuntes que sirvieran de base a una serie de articulos publicados en La Nación en-tre 1986 y 1990, Massuh intenta, sin logrario, una suerte de ensayo (... or) acerca de los protagonistas de los últimos veinte años de decadencia argentina.

El prólogo de este libro se abre con una advertencia cuya oportunidad serà manifiesta para el lector que logre concluir sus páginas: "(estos apuntes)... lejos de constituir rigurosos análisis psicosociológicos, son el testimonio de reacciones personales contra situaciones creadas dentro de la vida argentina". Nadie pedia tanto, pero ¿por qué tan poco? Ningún industrial está obligado a producir literatura, ensavo o ciencia social, pero es absolutamente legítimo esperar de él un abordaje de tipo "inside", donde desde su propia situa-ción, el industrial encare un conjunto articulado de reflexiones sobre el grupo social que integra.

Las criticas de Massuh se ordenan en torno de lo que él denomina "los antihéroes del crecimiento", zoológico privado integrado por especies autóctonas del tipo escépticos, especuladores, lobbistas, buscadores de subsidios y prebendas, etc. Massuh

tividad parasitaria contribuye a en-rarecer la atmósfera del mundo de los negocios". También critica a los empresarios que continúan pidiendo subsidios una vez finalizadas las inversiones, pero no queda muy en claro por qué el Estado, o sea, la socie-dad, debe necesariamente financiar la inversión privada.

El capítulo destinado a la destrucción de algunos mitos en materia de inversión pública es uno de los mejores de este libro. Igual interés des pierta aquel que aborda las "inter-nas" de la Unión Industrial Argentina, principalmente las coincidencias y divergencias existentes entre el Movimiento Industrial Naciona (Massuh) y el Movimiento Industria Argentino (Montagna). Massuh aprovecha inteligentemente estas páginas para "empapelar" con adjetivos no "paraindustriales" de crear grupos presión industrial paralelos a la UIA, léase "Capitanes de la Indus-"Grupo Maria"

Al posicionarse respecto de su interna con el MIA y con los paraindustriales y de su externa con lo que él llama "los economistas del subponérselo la mayor fragilidad de sus

Abunda en razones para reclamar protección arancelaria, promoción industrial, bajas tasas de interés y devaluación del tipo de cambio. Nada dice respecto de la baja propensión del empresariado argentino a pagar

técnico, a acentar la vigencia de mercados competitivos, a contentarse con una tasa de ganancia alineada

Mientras un futuro intento de Massuh, o de cualquier otro de sus pares, no nos ayude a comprender la especificidad de la "burguesia industrial argentina" respecto de otras co-mo la brasileña, mexicana o chilena, su notable carencia de un proyecto de país, el débil espíritu schumpete riano de sus integrantes y su belige rancia permanente respecto del Es tado, entre otros temas, el empresa riado local continuará en deuda res pecto de su aporte editorial a la tran sición democrática y El Mal Argentino estará lejos de haber encontra



Ropa seca todo el año

'Cuando llueve, cuando hay sol, cuando propone el aviso de la marca pionera de secarropas centrifugos. Debe tenerse en cuenta, sin embargo, que este tipo de artefactos nunca seca totalmente la quitarle los restos de humedad. Si bien es cierto que la mayoria de los lavarropas centrifuga también, los sécarronas lo hacen a una velocidad mayor, convirtiéndose en ur excelente complemento de ellos.

En Yâñez, Las Heras y Callao, se consi-gue el Koh-i-noor de 5 kg de capacidad a 180 dólares o su equivalente en australes, cotizando el dólar a 10.000 australes. El mis mo secarropas en Garbarino, Cabildo 2027, se vende a 162 dólares, y el de menor capacidad (4,200 kg) a 135. Si se quiere pagar con tarjeta el recargo es del 13 por ciento sobre

precio de contado efectivo. Bossi S.A., Cabildo 2321, ofrece el Koh i-noor de 4,200 kg a 174 dólares y el má grande a 192. También se puede optar por un plan de pagos. Por ejemplo, para el se-carropas de 5 kg con un anticipo de 40 dólares se retira y luego se abona el resto er seis cuotas fijas de 36 dólares.

En Canal 1, Cabildo y Mendoza, tienen el Yelmo de 5 kg de capacidad a 139 dólares. En Mikel, Cabildo 2215, el Eslabón de Lujo se consigue a 121 dólares, siendo su car ga máxima de 4,5 kg El Koh-i-noor de 4,2 kg está a 145 dólares.

Ferrando, Cabildo 2245, tiene el Kohnoor de 4,2 a 144 dólares y el Arno, de in dustria brasileña y tambor de plástico, a 127 dólares. (Los secarropas de industria nacio nal lo tienen de acero inoxidable.)

Por último en Frávega, Cabildo y Mendo za, el secarropas Drean cuesta 1,290,000 australes o 129 dólares, siempre hablando de con tado efectivo. Con tarjeta sube a 1.580,000



-¿Cómo explica las fuertes oscilaciones que tuvo el mercado accio-nario?

Desde agosto la Bolsa experimentó una fuerte valorización y muchos — Desde agosto la Bolsa experimento una fuerte valorización y muchos inversores esperaron una señal para empezar a retirarse y tomar ganancias. Se cortó el gran optimismo que predominaba en el mercado y aparecieron varios interrogantes sobre la marcha económica. Todos los indices hursátiles reflejan que los papeles tienen precios altos. Muchos clientes dieron un paso al costado a la espera de una caida en la curva de los precios para luego volver a entrar en el negocio accionario. De todos modos, se puede esperar un auge del mercado motivado por el decreto de desmandación y por el vicia residançale a Estados Unidos.

dos, se puede esperar un auge del mercado motivado por el decreto de des-regulación y por el viaje presidencial a Estados Unidos. —¿Qué puede pasar de aqui hasta fin de año en la plaza bursátil? —Es dificil ponderar el flujo de fondos del exterior de bancos y de in-versores institucionales. Si estos inversores sufrieron fuertes pérdidas con la caída de los bonos de la deuda (GRA) es probable que observemos una toma de ganancia en la Bolsa. No me extrañaria ver a esos operado-res vendiendo acciones para compensar las pérdidas ocasionadas por los GRA. La suerte de la Bolsa dependerá de cómo se compensará ese fenó-meno con la participación del inversor local. Por otro leda, an este se fenó-meno con la participación del inversor local. Por otro leda, an este se fenómeno con la participación del inversor local. Por otro lado, en estos me-ses habrá una gran oferta de papeles (telefónicos, Obligaciones Negocia-bles y suscripción de acciones) que significará el retiro de muchos fondos de la plaza accionaria. — Los operadores de la City están convencidoks de que el dólar a 10.000

australes se mantiene durante todo 1992?
—Siempre miramos la evolución de las variables financieras a un pla-

zo que no va más allá de los 30-60 días. Nadie está tomando decisiones para todo el año que viene pensando en un dólar a 10.000. Lo que si se puede asegurar es que en lo que resta de este año el tipo de cambio no su-frirá modificaciones.

—, Cômo armaria una cartera de inversión?
—Colocaria un 50 por ciento en australes en inversiones a no más de 90 días; un 35 en dólares (Bónex-Bote) y un 15 por ciento en la Bolsa. Elegiria papeles petroleros (Pérez Companc, Astra), alimentarios y de ban-



	Pr	ecio	Variación (en porcentaje)			
Serie	Viernes 25/10	Viernes	Semanal	Mensual	Anual	
1982	99.60	100,35	0,8	0,1	12,9	
1984	97,70	98,30	0,6	0,0	29,3	
1987	88.10	88,60	0,6	0,2	55,9	
1989	82,00	82,30	0,4	0,6	49,2	

DE HABERLO S

Dólar-Tasas

El dólar no tuvo variantes importantes y se mantuvo sobre el piso de la banda cambiaria, lo que notivó que el viernes el Banco Cenral comprase 54,5 millones de dóares. La tasa en el call llegó a tocar l 26 por ciento anual, terminando a semana en un nivel del 16 por cien-

Acciones-Títulos

Los papeles empresarios terminaron la semana con una ga-nancia del 12 por ciento, con un volumen de 171 millones de dólares en las cinco ruedas. Se destacaron las subas de Acíndar, con 28,1 por cien-to, luego la siguieron Nobleza Piccardo, con una mejora del 24,4 y Alpargatas y Astra.

"El Mal Argentino"

PAPEL, TEXTU Y SUPERFICIE

año 1991 habrá sido decididamente pródigo, si no prodigio, para el mercado editorial argentino. La editorial Planeta lanzó recientemente El Mal Argentino, del industrial papelero, socio fundador de la Funda-ción Mediterránea y dirigente de la UIA, Héctor Daniel Massuh. A tra-vés de la recopilación de apuntes que sirvieran de base a una serie de ar-tículos publicados en *La Nación* en-tre 1986 y 1990, Massuh intenta, sin lograrlo, una suerte de ensayo (... y error) acerca de los protagonistas de los últimos veinte años de decadenargentina.

El prólogo de este libro se abre con una advertencia cuya oportunidad será manifiesta para el lector que lo-gre concluir sus páginas: "(estos concluir sus páginas: apuntes)... lejos de constituir rigu-rosos análisis psicosociológicos, son el testimonio de reacciones personales contra situaciones creadas dentro de la vida argentina". Nadie pedía tanto, pero ¿por qué tan poco? Nin-gún industrial está obligado a producir literatura, ensavo o ciencia social, pero es absolutamente legítimo esperar de él un abordaje de tipo "inside", donde desde su propia situa-ción, el industrial encare un conjunto articulado de reflexiones sobre el grupo social que integra

Las críticas de Massuh se ordenan en torno de lo que él denomina "los antihéroes del crecimiento", zoológico privado integrado por especies autóctonas del tipo escépticos, especuladores, lobbistas, buscadores de subsidios y prebendas, etc. Massuh tividad parasitaria contribuye a en-rarecer la atmósfera del mundo de los negocios". También critica a los empresarios que continúan pidiendo subsidios una vez finalizadas las inversiones, pero no queda muy en claro por qué el Estado, o sea, la sociedad, debe necesariamente financiar la inversión privada.

El capítulo destinado a la destruc-ción de algunos mitos en materia de inversión pública es uno de los me-jores de este libro. Igual interés despierta aquel que aborda las "interde la Unión Industrial Argentina, principalmente las coincidencias y divergencias existentes entre el Movimiento Industrial Nacional (Massuh) y el Movimiento Industrial Argentino (Montagna). Massuh apro-Argentino (Montagna). Massun apro-vecha inteligentemente estas páginas para "empapelar" con adjetivos no muy felices a los fallidos intentos "paraindustriales" de crear grupos de presión industrial paralelos a la UIA, léase "Capitanes de la Industria" y "Grupo María".

Al posicionarse respecto de su in-terna con el MIA y con los parain-dustriales y de su externa con lo que él llama "los economistas del sub-consumo", Massuh devela sin proponérselo la mayor fragilidad de sus

Abunda en razones para reclamar protección arancelaria, promoción industrial, bajas tasas de interés y devaluación del tipo de cambio. Nada dice respecto de la baja propensión del empresariado argentino a pagar impuestos, a incorporar progreso

técnico, a aceptar la vigencia de mer-

Mientras un futuro intento de Massuh, o de cualquier otro de sus pares, no nos avude a comprender la especificidad de la "burguesía indus-trial argentina" respecto de otras como la brasileña, mexicana o chilena, su notable carencia de un proyecto de país, el débil espíritu schumpete-riano de sus integrantes y su beligerancia permanente respecto del Es-tado, entre otros temas, el empresa-riado local continuará en deuda respecto de su aporte editorial a la tran-sición democrática y El Mal Argen-tino estará lejos de haber encontra-do un exorcista.

cados competitivos, a contentarse con una tasa de ganancia alineada sobre el promedio mundial, etcéte-



Ropa seca todo el año

"Cuando llueve, cuando hay sol, cuando la casa es chica..." propone el aviso de la marca pionera de secarropas centrifugos. Debe tenerse en cuenta, sin embargo, que este tipo de artefactos nunca seca totalmente la ropa, que debe ser planchada u oreada para quitarle los restos de humedad. Si bien es cierto que la mayoría de los lavarropas cen-trifuga también, los secarropas lo hacen a una velocidad mayor, convirtiéndose en un excelente complemento de ellos.

En Yáñez, Las Heras y Callao, se consi-gue el Koh-i-noor de 5 kg de capacidad a 180 dólares o su equivalente en australes, cotizando el dólar a 10.000 australes. El mismo secarropas en Garbarino, Cabildo 2027, se vende a 162 dólares, y el de menor capa-cidad (4,200 kg) a 135. Si se quiere pagar con tarjeta el recargo es del 13 por ciento sobre el precio de contado efectivo.

Bossi S.A., Cabildo 2321, ofrece el Koh-i-noor de 4,200 kg a 174 dólares y el más grande a 192. También se puede optar por un plan de pagos. Por ejemplo, para el se-carropas de 5 kg con un anticipo de 40 dó-lares se retira y luego se abona el resto en seis cuotas fijas de 3d dólares. seis cuotas fijas de 36 dólares.

En Canal I, Cabildo y Mendoza, tienen el Yelmo de 5 kg de capacidad a 139 dóla-res. En Mikel, Cabildo 2215, el Eslabón de Lujo se consigue a 121 dólares, siendo su car-ga máxima de 4,5 kg El Koh-i-noor de 4,2 kg está a 145 dólares.

Ferrando, Cabildo 2245, tiene el Koh-i-noor de 4,2 a 144 dólares y el Arno, de in-dustria brasileña y tambor de plástico, a 127 dólares. (Los secarropas de industria nacional lo tienen de acero inoxidable.)

Por último en Frávega, Cabildo y Mendo-za, el secarropas Drean cuesta 1.290.000 australes o 129 dólares, siempre hablando de contado efectivo. Con tarjeta sube a 1.580.000 australes.

(Revista MERCADO - octubre 1991)

Un informe de interés a los Clientes y Público en General

Conforme a las últimas tendencias y orientaciones del mercado financiero el BANCO SOCIAL DE CORDOBA
sumará próximamente nuevas opciones de negocios bancarios que, agregados a los ya existentes, adecuarán su
completa gama de operaciones a la realidad financiera del momento.

Cuenta para ello con sólida estructura patrimonial, financiera y económica, tal como lo demuestran sus Registros y
Balances de Publicación, lo que les brinda el SEGURO RESPALDO para incorporarse de inmediato, como una
herramienta útil y necesaria para el desarrollo económico provincial.

EL LENGUAJE DE LAS CIFRAS

Confirmando lo anterior la REVISTA MERCADO. medio de elevada especialización económicafinanciera y de negocios e indudable prestigio, objetividad e independencia, publica en su edición de octubre '91 los datos que destacan al BANCO SOCIAL DE CORDOBA en los siguientes rubros:

Los más solventes	Relac. entre el patrimonio neto y el pasivo exigible (%)
+ Social de Córdoba	2,69
2.Pcia. de Sta. Cruz	1,32
x del Neuquén	0,75
Pcia. de Salta	0,67
Pcia. de Tucumán	0,50

Revista MERCADO - Octubre/91 - pág. 40

-			7-29	BRANKING		1/0	The state of	
	D.		-	ua Alexa		1	14 1011	
	PA	RIM	01	VIO NETO	(AL	30,	/6/91)	
				(EN M 31 DE MALONES	DE A)			
Pee	iside		Posi	ción		Posi	ción	
	nombre			nombre	3		nombre	
1	Nación	16887,0	56	The Bark of New York	250,0	111	Fural Coop Sunchales	93,0
2	Pcia. de Ba.As.	7628.0	57	Holances Unido	250,0	112	s seita de Córdoba	92,0
3	Rio de la Plata de Galicia	2968,0 1962,0	58	Union Com e Ind. Mza. del Chucui	245,0	113	Vcopal de La Plata	88
5	Ciudad de Bs. As	1906.0	60	del Suc Fania Blanca	232.0	115	Ecerior	88,
	de Crédito Arg.	1813.0	61	del Suc. a Coa	213.0	116	Cto de Cuyo Mendoza	87,0
7	Cribank	1685,0	62	de Tierra del Fuego	211,0	117	Coco.de La Plata	86,0
	Francés	1622,0	63	Arroyce Coop. Sta. Fe	209,0	118	Popular Fin.R. Guarto	85,0
9	Pcia de Córdoba	1495,0	84	Santance:	199,0	119	Ec cadora Olavarria	84,0
10	of Boston Social de Córdoba	1228.0	85	Continenta Bank Itau Bras	197,0	121	E C'angia	82.0
12		1194.0	67	Gral.de \agooos	194.0	122	= a:ense	80,0
13		948,0	68	Rep. Na: of New York	191.0	123	ce berá Comentes	76,0
14		893,0	69	Roca Cook Hurlingham	188,0	124	Noar Coop. Tucumán	73,0
15		852,0	70	Montse"E Rosano	188,0	125	= : encor Córdoba	70,0
16		820,0	71	Federa Arg	183,0	126	N cesa	85.0
17	Pcia de Sta Cruz Pcia del Checo	803.9	72	Coto Pos La Plata Nomeste Cono Salta	178,0	128	Institut. Coop.Pná.	86.0
18	Pcia de La Rioja (3)*	797.0	74	Polade =: mosa (2)	166.0	129	Los Titos La Plata	62,0
20	Roberts	735.0	75	Medefic	165.0	130	Macro	62,0
21	Tomquist	897,0	78	Bica Coc: Santa Fe	164,0	131	Norsecoop L.Paiva	59.6
22	Pcia de Salta	662,0	77	Poia de San Juan	164,0	132	Roe a Córdoba	59,0
23	Quilmes	638,0	78	Hogar ce 2 Patricios	163,0	133	N.c 3co.S.del Estero Crec and Com.(3)	55,0
24		539.0	79	Poia de V sones (4) Int.Dec Voc Tuerto	154,0	134	ca _unin	50.0
25 26	de Entre Rios (2) Pois de Tucumán	534.0	81	Royal Bark of Canada	152.0	138	C = 5.Coop.Santa Fe	47.5
27	Sup. Soc. Générale	528.0	82	Prov.Scc 20 Estero (5)	151.0	137	In ersora La Plata	45,6
28	Chase Manhattan Bank	523.0	83	Com Israe Rosano	148,0	138	M.:crédito Mendoza	44,0
29	Pcia de Rio Negro (1)	478,0	84	Interfinanzas	142,0	139	ce Crédito Comercial	42,
30		474,0	85	Sudecc: Coop. B. Ville	140,0	140	N'er cional A. Gracia	42,
31	Pcia de Cornentes .	451,0	86	de Valores	135,0	141	Mocelo Coop Rosario Comunidades Areguto	39,
32		440,0	87	C.Pelleg* - Coop. S. Fe de Olava** a	124,0	143	Ceres Goos.	38.
33		436.0	88	Comerca sel Tandil	124,0	144	Nos Sanco de Azul	36,
35		433.0	90	Coopes. Coop. B. Bca.	124,0	145	Va. emar Coop.Pta.Alta	32.
36		401,0	91	NMB Post Bank	121,0	148	Sar José Coop. S. Fe	31,
37		400,0	92	Ribera Coco S.Nicolás	118,0	147	Ec cadora T.Lauquén	30,
38		389,0	93	Litoral Coco Santa Fe	115,0	148	Mu- opal de Paraná VA= V Gob Gálvez	26,
39		388,0	94	Samz	115,0	149	ce Balcarce Coop.	26,
40	Mariva Pria de Mendoza	380,0	95	Velox	115,0	151	R = Tercero Coop.	25.
41		347.0	98	Rep.O.ca L'uguay	108.0	152	Carcal San Rafael	25,
43		329.0	98	Am.Express Bank (6)	108.0	153	No _evalle Carhué	24,
4		327.0	99	Estado de São Paulo	108,0	154	As' - Tucumán	23,
45	Independencia Coop. (*)	308,0	100	Acreo Cocc Rosano	108,0	155	A. a-coop Casilda	23,
46	Sudamens	305,0	101	Nueva Era Coop	107,0	150	Mec terrâneo	22,
47		295,0	102	del Este 4- Paraná	108,0	157	Sycor Almafuerte de =_erte Tandii	18,
48		294,0	103	Liniers	106,0	158	Nic eo Coop Chabas	13,
49		273.0	104	Municipa te Tucuman	105,0	150		5.
51		272,0	106	Regide Cilyo Mendoza de Corone Corrego	102,0	100	-	de la constitución de la constit
52		270,0	107	Local Coop Chacabuco	98,0	18	TOTAL	73.355,
53	Popular Arg.	268,0	108	Municipa de Rosario	97.0	DAI	31,0,91, 2)Al 31,5(91, 3)En Espaid	wide 40A
.54	Pcia de Jujuy (2)	266,0	109	Honzonte E Trebol	95,0	23/2/	91, 5)Al BUL/91, Offició activida	on d
55	Almafuerte Coop.	260,0	110	Comercia Arroyce	93,0	146	91, (*) de Cercandó, provincia de	Seets Fe

LAS CIFRAS PUBLICADAS SON INDISCUTIBLES. SI COMPARA **DECIDIRA OPERAR CON** EL BANCO MAS CONFIABLE.

SOLVENCIA PATRIMONIAL (AL 30/6/91)

Hombre	COLUMN TO A STATE OF THE PARTY.	Pletación % (1/2)	Potrim. noto (1)	exigible	-	Nombre	Relación %	Patrim. note (1)	Posito exigibi (2)
1	Bl. wife	1000		-			0,33	23.0	
1 Americ E 2 Do Brasil	press Bank (6)	100,00	108,0	94,0	81	Asfin Tucumán Nordeccop Coop.Lag.Paiva	0.33	59.0	178
3 Social de	Cambra	2.89	1228.0	4560	83	de Junin	0.33	50,0	152
4 Di Napoli	Armon	2.54	401,0	158.0	84	Institucional Coop Pna.	0.33	65,0	200
	o de Tucumán	248	400.0	161,0	85	Rio de la Plata	0,32	2966.0	9196
6 Itau Brasil	o de Tocomen	2.35	195.0	83.0		Union Cum.e Ind.Mendoza	0.32	245,0	756
	op.Chabas	1.86	13.0	7,0	87	Beal	0,32	270,0	840,
	vale Carhui	1.50	24.0	16,0		VAF Coop. V. Gob. Galvez	0,32	25,0	81,
9 Pcin.do Si		1,32	805.0	608.0	80	Noar Coop. Tucuman	0,32	73,0	229,
	Coop Santa Fe	1.25	5,0	4,0	90	de Crédito Arg.	0,32	1813,0	5755,
1 Bank of C	red and Com.(3)	1,22	55.0	45,0	91	Roberts	0,31	735,0	2335,
2 Roels Cór	doba	1,16	59,0	51,0	92	Morgan G. Trust	0,31	386,0	1231,
	des Arequito	1,15	39,0	34,0	93	Municipal de Rosano	0,31	97,0	310,
4 Meridiona	Coop.A.Gracia	1,14	42,0	37,0		de Galicia	0,31	1962,0	6317
5 Régional o	te Cuyo Mendoza	1,13	102,0	90,0	95	Los Tilos La Plata	0,31	62,0	. 200
6 San José	Coop.Senta Fe O.del Uruguay	1,11	31,0	28,0	96	Manufacturers Hanover	0,31	295,0	955
7 de la Rep.	O.del Uruguay	1,07	108,0	101,0	97	Clo. de Cuyo Mendoza	0,31	87,0	282
8 do Estado	de Sao Paulo	0,88	108,0	123,0	98	Comercial del Tandil	0,30	124,0	410
9 República		0,85	474,0	557,0	99	de La Pampa	0,30	440,0	1467
10 Rio Tercer	е Соор	0,81	25,0	31,0	100	Modelo Coop.Rosario	0,29	40,0	136,
de Balcan	э Соор	0,79	26,0	33,0	101	Popular Financ R. Cuarto	0,29	85,0	290,
2 Inversors	La Plata	0.78	45.0	58,0	102	Banque Nal de Paris	0,29	267,0	960,
3 Almahuerb		0.78	260,0	344,0	100	Com. Israelita Rosario	0,29	146,0	502
4 del Neuqu		/ 0,75	602,0	0,000	104	Pcia.de Córdoba	0,29	1495,0	5220,
	ste Coop Sana	0,71	170,0	241,0	105	Bica Coop.Santa Fe	0,29	164,0	573,
Coop.de C	A50/03	0,70	436,0	621,0	106	NMB Post Bank	0,26	121,0	427
7 Post de S 8 Provencos	Contract	0,67	662,0	982,0	107	Poia de San Luis	0,28	86,0	307.
9 Municipal	Córdoba de La Piata	0,67	70,0	105,0	108	Ribera Coop.S. Nicolás	0,28	118,0	423
Nueva Era		0.66	107,0	162.0	109	Coop.del Este Arg.Paraná	0,28	106,0	384
	p.Hurtingham	0,64	188.0	796.0	110	Federal Arg.	0,27	183,0	667
	p.muningnam iop.Cap.Bermúdez		273.0	432.0	111	de Catamarca (1)	0,27	347.0	1309
3 Indep Co	op Carcara/á	0,63	308.0	490.0	112	Torriquist	0,26	697,0	2733
	de T.Arroyes	0,62	93.0	151.0	113	B.N.Lavoro	0,25	1194,0	4685
S Ceres Co		0.51	38.0	62.0	114	de Entre Rics Medelin	0.25	530,0	2146
Sáenz	*	0,61	115.0	189.0	115			165,0	600
7 Real		0.59	65.0	111,0		Local Coop.Chacabuco	0,25	98,0	300
S Platerno		0.58	80.0	137.0	117	Multicrédito Mendoza	0,24	44,0	180,
Florencia		0.58	82,0	141,0	118	Couded de Bs.As.	0,24	1906,0	7811
O Mariva		0,57	380,0	863.0	120	Acies Coop.Rosano	0,24	108,0	445 825
	Coop.S.Fe	0,50	209,0	373.0	121	Continental Bank Interferenzas	0,24	142.0	
2 Francés		0.58	1622,0	2910,0	122	Pcis.de Formosa (2)	0,24	166.0	705
3 C. Pellecri	ni Coop.S.Fe	0.53	129.0	243.0		of Boston	0.23	1280.0	5447
4 IC.E.S.Coc	o.Santa Fé	0.51	47.0	92.0		Cebank	0,23	1685.0	7174
S El Hoger o	le P.Patricios cumán	0,51	163,0	320,0	125	Pois de San Juan	0.23	184.0	712
6 Point de Tu	oumán :	0,50	534,0	1072,0	128	Municipal de Paraná	0.23	28.0	122
7 de Corone	Вотедо	0,50	99,0	200,0		Point de Santa Fe	0.23	948,0	4167
8 Pcia.Sgo.	lei Estero (5)	0,48	151,0	309,0	128	Colin.Point.La Plata	0.23	170,0	776
de Tierra d	let Fuego	0,49	211,0	433,0	129	del Sussia Che	0.22	213.0	963
@ Nación		0,48	16667,0	34571,0	130	Mediarrineo	0,22	22.0	100
del Iberà (0,48	78,0	158,0	131	Feigin Cordoba	0,21	113.0	531
Peade A	MA	0,48	208,0	554,0				437,0	531 2054
3 Liners	a lead of the lead	0,48	105,0	222,0		Holandris Umoc	0,21	250,0	1196
4 Vallemar (loop.Pta.Alta	0,47	32,0	88,0	134	Aliancoop Coco Casilda	0,21	23,0	112
of Tokyo	- W	0,48	272,0	595,0 552.0	135	del Fuerte Tarcil	0,20	15,0	75
	of New York	0,45				Edificadora T Lauquin	0,19	30,0	157
	Coop.El Trébol	0,45	230,0	210,0 525,0	137	Quimes	0,19	636,0	3403
		0,44	18.0	41,0	138	Nwo.8co Sgo cel Estero	0,18	59,0	319
B Sycor Coo	p.Almatuerte	0,43	124,0	200,0	138	Poade La Rc a (3)	0,18	797,0	4350
1 Lagral Co	p.Santa Fe	0,43	115,0	288,0		Santander	0,18	190,0	1113,
Edificador	o Olavarna	0,41	84.0	204,0		Extenor	0,17	0,88	504
Montserra	Boston	0.40	188,0	466,0		Prev. Social(V:a.)(2)	0,17	300,0	2232
	of New York	0.40	191.0	482.0	143	Deutsche Bark Unitienco	0,17	820,0	4855
Coop.de L	a Plata	0.30	86,0	219,0		de Valores			
	de Tucumán	0,30	105,0	258,0		de Valores Pois del Chaco	0,17	136,0	4844
7 Mayo Coo	0.	0.38	327.0	852.0	148	del Sud B. Blanca	0,17	232.0	1410
Rural Coo	p.Sunchales	0.38	93.0	243.0	145	Gral.de Negocios	0,16	194,0	1244
	Comercial	0.38	42.0	112.0	149	Royal Bank of Canada	0,16	152.0	1036,
O Credicoop		0,37	893,0	2389,0	150	Israel de Córocta	0,15	89,0	821
Popular A		0,37	268.0	725.0	151	Poia de Comertes	0,13	451,0	3434
	Coop.B. Blanca	0.37	124,0	337,0	152	Shaw	0,13	433.0	3373
73 Lloyds Ba	nik .	0,37	852.0		153	Posade Menocza	0,13	362.0	2743
74 Superviel	. S.G	0.38	526.0	1460,0	154	Posado Be.As		7628.0	80284
75 Sudecor (e S.G. Coop.Bell Ville	0.36	140.0		155	Surfaments	0,13		2633
76 Nvo.Bano	o de Azul	0,36	38,0		156	Cendel San Raisel	0,12	306,0	2633,
77 Midesa		0.35	69.0		157	Poia de Rio Negro (1)	0,11	478.0	4182
78 del Buen	Avro	9,34	294,0		158	Macro	0,11	476,0	748
79 Chase Ma	rchattan	0,34	523,0	1528.0	150	Velox	0.08	118,0	1477
	Dep.Vdo.Tuerto	0.34	153,0		180	Poia de Misones (4)	0,05	154,0	3209
1		1			,		-		1000
		1		-		Promedio y Totales	0.28	73386,9	263004

La relación que expresa esta serie, muestra la garantía que tiene el BANCO SOCIAL DE CORDOBA respecto de terceros (depositantes y acreedores).

Por esta razón EL BANCO SOCIAL DE CORDOBA garantiza el 100% de sus depósitos.

> **BANCO SOCIAL** DE CORDOBA, SU MEJOR OPCION

Banco Social de Córdoba

Corridas en Brasil

MIEDO A LA HIPER

empiezan a ver al país en el es-pejo de la Alemania de 1924, la Ar-gentina de 1989-90, la China de 1945 y otras experiencias hiperinflaciona-rias. El gobernador del Estado de Paraná, Roberto Requião, recurre a Parana, Roberto Requiao, recurre a su vez a otro dramático episodio re-gional: "El gobierno —interpretó es-te miércoles— está optando por una salida boliviana". Según su visión, el equipo econômico está apostando a "cuanto peor, mejor" pues espera que la hiperinflación se instale para luego intervenir.

Requião fue uno de los goberna-dores que esta semana participó en una ronda de reuniones con el presi-dente Fernando Collor de Mello. Los encuentros con los mandatarios de San Pablo, Minas Gerais, Bahía, Pernambuco, Río Grande del Norte y Ceará, además del de Paraná, permitieron extraer una señal clara sobre la decisión presidencial de retirar al Estado de la escena económi-

En esta perspectiva -dicen los analistas brasileños— el país asisti-ría a una quiebra de empresas sin precedentes en los próximos 120 días. Y si aún así no hubiese un ajuste económico en la escala política pretendida por el gobierno, estallaría un proceso real de hiperinflación. Entonces Collor intervendría imponiendo un nuevo padrón monetario con amplia reforma fiscal y una profunda recomposición de los presupuestos públicos

Claro que nadie desde el poder central admite en público esta posi-bilidad. Marcilio Marques Moreira, el ministro de Economía, descartó explicitamente que se busque un shock "vía hiperinflación" porque "seria una total locura". Coincidió sin embargo con las versiones que hablan de cuatro meses de turbulencias aseguradas al decir que espera alcanzar "condiciones más concretas para la estabilidad en marzo del próximo año"

pròximo año".

La inexistencia de mayoria gubernamental en el Parlamento —donde 17 agrupaciones conforman un espectro multifacético— contribuye a la incertidumbre. Sin embargo, hay quien afirma que la crisis irá homogeneizando las posiciones. El profesor de la Universidad Carólica da Pico sor de la Universidad Católica de Río Gustavo Franco, afirma que el país ya está en la hiperinflación y sostie-ne que el clima de desesperación vivido en los últimos días tenderá a agravarse hasta llegar al punto en que surgirá una articulación políti-ca con el Congreso capaz de sustentar una reforma fiscal que "será do-

Lo que restaría hasta entonces es una sucesión de hechos de violencia económica como los registrados esta semana, que incluyeron una resonante polémica entre el presidente y la dirigencia privada. La ola de remarcaciones y especulación que siguió a la mididevaluación de principios de octubre llevó la inflación del 19 por ciento inicialmente estimado a más del 23. Y para noviembre se cal-cula un 30 por ciento. "Ellos (los empresarios) solo ven sus propios nego-cios y sus lucros. Ellos no saben lo que significa el hambre, una criatura mal nutrida muriendo por falta de asistencia médica", acusó Collor.

Psicoanalisis

"Fllos viven cercados por canes, por guardias, por seguridades en sus mansardas y en sus haciendas", con-tinuó Collor, quien comparó las reuniones de empresarios en las cuales se producen análisis críticos de la política económica a sesiones de psicoaA la mididevaluación que inauguró el octubre negro le siguieron fuertes aumentos de tarifas y el mes cerró con la disparada del dólar paralelo. Collor confronta duramente con el empresariado. Para este mes se estima una inflación de 30 por ciento y crece el debate sobre el desenlace de la crisis.

nálisis. "Salen de allí, toman sus jets y van a sus haciendas para dar alfal-fa importada a sus caballos y cerveza para que sus vacas produzcan más

Ofuscado, el presidente prosiguió denostando al empresariado. can, critican, critican todo el tiem-po. Lo que ellos quieren es bajos intereses y precios liberados ¿Y cuál es la alternativa de política económica que ellos me ofrecen? ¿Cuál es el proyecto alternativo que me ofrecen? solo saben decir: esto está errado, esto está errado. Más aun —añadió Collor— despiden tra-bajadores para hacer creer a la so-ciedad que están despidiendo por culpa del gobierno, cuando nosotros sabemos que esos empresarios ya estaban fuera del padrón de competen-cia. Son cobardes porque no asumen sus incapacidades, porque no traba-jan, no van a la lucha, porque no sudan, porque no enfrentan el proble-Reclamar, reclamar, reclamar,

es solo eso lo que saben hacer". La poderosa Federación de Industrias de San Pablo (FIESP) respontrias de San Paolo (FIESP) respon-dió diciendo que es hora de "depo-ner las armas" y aunque consideró las acusaciones como "injustas" pre-firió no exacerbar el debate. Muy pronto, una sucesión de corridas cambiarias y tarifazos dejó la disputa en segundo plano. Desde el 8 de oc-tubre el servicio telefónico se encareció un 93,9 por ciento; la electrici-dad tuvo dos ajustes y subió 39,3 puntos; y los combustibles acumula-ron también en dos veces más del 50 por ciento.

El lunes pasado el Banco Central se retiró de las operaciones con oro

—que permitían regular la cotización del dólar paralelo- porque vio caer aceleradamente sus reservas (las venaceteradamente sus reservas (tas ven-tas del metal en los últimos meses lle-garon a 6,000 millones de dólares y Marcilio entendió que se estaba sub-sidiando la fuga de capitales y los viajes al exterior). La divisa en el mercado negro disparó entonces hasta 1050 cruzeiros (el comercial llegó a 632) y aunque bajó posteriormen-te nadie confió en la calma. Un día después hubo record de ventas de automóviles y teléfonos, así como de variados bienes identificados como refugio del dinero. Esas compras especulativas, sin embargo, no impidieron que la industria experimentara una fuerte retracción de la demanda durante octubre, que acentuará la caída de 16 por ciento experimenta-da en agosto-setiembre.

El declive hacia la recesión se hará aún más pronunciado. Ya en los doce meses de octubre de 1990 a setiembre último la tasa de empleo en



Presidente Fernando Collor: "Los empresarios son cobardes"

ciento y los salarios presentaron una reducción de 10 puntos, según estadísticas oficiales. El conflicto desatado en la planta de electrodomésti-cos Brastemp por el despido de 10 mil operarios y el paro esta semana de metalúrgicos, en demanda de una recomposición salarial del orden del 65 por ciento son apenas algunas muestras de la efervescencia sindical. A ello contribuyó también el cerra-do rechazo de los gremios a la privatización de empresas estatales, que comenzó con el remate de la siderúrgica Usiminas y proseguirá con la fá-brica de motores Celma.

Mientras los funcionarios del área económica se aprestan a retomar las negociaciones esta semana con el Fondo Monetario, en procura de un stand by, la sensación de descontrol se agudiza. El secretario especial de Política Económica, Roberto Macedo, anunció que se lanzarán bonos indexados para el financiamiento del gobierno federal, a la vez que des cartó la vuelta al congelamiento de precios, porque "en una economía de mercado sería una forma de ". El shock que se descarta una y otra vez alienta, paradójicamente, la sensación de que habrá un pesado paquete a corto plazo.

Dolarización

El economista Yoshiaki Nakano, de la Fundación Getulio Vargas, in-terpretó que la crisis cambiaria que atraviesa el país es típica de la pri-mera fase de la hiperinflación y considera que el mayor riesgo del momento es ligar el ajuste de los precios a la variación del dólar paralelo. A su vez, el diputado César Maia tomó nota de conversaciones mantenidas en un reciente viaje a Buenos Aires. "Cuando se llega a una situa-ción en la que cualquier devaluación excedente es rápidamente neutralizada por el aumento de los precios que induce -escribió en la Folha de Sao Paulo—, es porque la economía es-tá de hecho dolarizada. Y ésa es la hora de fijar el cambio como ancla para la estabilización"

Uno de los autores del Plan Cruzado (inspirado en el Austral argentino) advierte, sin embargo, que aún no están dadas las condiciones para la "dolarización". André Lara Re-sende, que en 1985 ocupaba la Di-rección de la Deuda Pública del Ban-co Central, explicó ante la Comisión de Economía e Industria de la Cámara de Diputados que la economia brasileña es "más compleja y menos abierta". Advirtió además que el nivel de las reservas —unos 7000 mi-llones de dólares— es muy bajo para ese tipo de plan. El economista —hoy vicepresiden-

te de Unibanco- sugiere como an-cla para pasar de una moneda desacreditada a otra rehabilitada la con-

vertibilidad libre de dólares de un titulo que sería emitido por el gobier-no y que se apoyaría en las reservas internacionales del país, cuya circu-lación sería paralela al cruzeiro. En la primera fase del proceso, que po-dría durar un año o más, apenas 20 por ciento de las reservas serían pues-tas como "lastre" de esos papeles, pero la proporción podría ir crecien-

Por ahora ni esa ni ninguna otra propuesta parece haber madurado lo suficiente como para frenar el convulsivo tránsito hacia la temida hí-







POR LA APERTURA OMA EL DEFIL

(Por Miguel Alberto Sánchez*) Las terminales están negocian-do con el Gobierno las reglas de juego que regirán én esa industria a par-tir de 1992, las que tendrán una orientación marcadamente aperturis-ta aunque con límites especialmente referidos al ingreso de vehículos ja-poneses. El nudo de la discusión es el cupo de importados, luego de que se llegó a un acuerdo que fijó en 204.000 unidades la meta de produc-ción para 1992. De acuerdo con el actual esquema productivo, es muy probable que la balanza comercial sea fuertemente deficitaria.

Durante este año, la industria automotriz argentina quedó bajo un régimen más abierto al exterior, luego de la aplicación del decreto 2226/90 (8000 vehículos importados de países extrazona) y de la puesta en práctica de protocolo N° 21 de integración automotriz con Brasil (18.000 vehículos ingresados por intercambio). Esos 26.000 vehículos fabricados fuera de las fronteras nacionales respectados fueras para constante de las frontes de las fr cionales representarán cerca del 20 por ciento del total de la producción local. El año que viene se comprarán, por lo menos, 37.000 unidades (12.000 importadas de extrazona y 25.000 de intercambio compensado con Brasil). Dentro de dos años serán 63.000 los vehículos importados que deberían compensarse con exportaciones de unidades terminadas y autopartes para no desequilibrar la balanza comercial del sector.

Sin embargo, Brasil posee una ma-yor escala de producción y una gama de modelos más amplia, lo que le permite cumplir más fácilmente con el protocolo de integración. En cambio, la Argentina, con una reducida gama de modelos y dificultades operativas por el aumento, de la de-mana interna, difícilmente pueda alcanzar las metas del acuerdo sectorial

Del total exportado por la Argen-tina entre 1986 y 1990, Brasil recibió alrededor del 30 por ciento (ver cua-dro Nº 1). Durante este año, y de acuerdo con el cumplimiento del protocolo de integración automotriz, lo exportado a Brasil podría llegar a representar el 75 por ciento del total. En los últimos años, la exporta-

ción de unidades terminadas destina-da principalmente a los otros países limítrofes (Chile, Uruguay y Para-guay), representó menos del 1 por ciento del total producido y cerca del 30 por ciento del total exportado. El 70 por ciento restante correspondió a conjuntos, subconjuntos, partes y piezas. Brasil recibió de la Argentina prin-cipalmente cajas de velocidad, motores v partes v una muy reducida fronteras más abiertas con Brasil y el aumento en el cupo de importados en general agrandan la probabilidad de que el resultado del intercambio comercial del sector automotor sea fuertemente negativo.

cantidad de vehículos terminados (ver cuadro Nº 2). Esta tendencia se ve confirmada por las inversiones realizadas por las terminales argentinas en cajas-puentes (Autolatina-Transax), cajas de velocidad (Mercedes Benz) y motores (Fiat). Esto permite suponer que la Argentina compensará la importación de vehículos terminados brasileños median-te la exportación de partes, motores, subconjuntos y conjuntos.

Además, mientras que las exportaciones de Brasil en los últimos años

oscilaron entre 200.000 a 340.000 unidades terminadas anuales, las de unidades terminadas anuales, las de la Argentina variaron entre 1000 a 5000. El mejor año para la industria local fue 1974 con la exportación de 15.443 unidades terminadas siendo

Cuba el principal lugar de destino. El año pasado la producción fue de 94.200 vehículos, apenas un 5 por ciento más de lo producido en 1960, cuando alcanzó las 89.338 unidades. En el mismo lapso (1960-1990), la población del país pasó de 20 millones a 32 millones y la población económicamente activa de 7,6 millones a 12,2 millones. Además, las empresas terminales redujeron su personal de 57.400 emplea-dos en 1974 a casi 18.000 en 1990 y el sector autopartista pasó de 62.000 empleados a menos de 30.000. La producción récord de vehículos fue en 1973 con 293.742 unidades y el se-gundo gran resultado se logró en 1980 con 281.793 unidades. En tanto, en Brasil las ventas en

el mercado interno alcanzaron los 793.000 vehículos en 1980 y diez años después caveron a 533.000 unidades. En el mismo período la población total pasó de 119 a 150 millones de habitantes. El valor del auto más ba-rato (el Fusca o escarabajo) era en

de 39 salarios mínimos v 1990 de 149 (Fiat Uno Mille). En los primeros 9 meses de este año las ventas internas alcanzaron 566.119 ve-hículos y las exportaciones 134.164 llegando a un total de 700.283 auto-motores. Por otra parte, se estima un total de 180,000 unidades exportadas en 1991. De confirmarse esta cifra, sería éste el peor resultado de los últimos siete años. La Volkswagen, por ejemplo, debería exportar en 1991 con destino a Estados Unidos y Canadá 14.000 vehículos marca Fox (el Voyage brasileño). Dicho modelo compite en calidad en los exigentes mercados del Norte, pero no puede competir en precio con el Ex cel de la Hyundai coreana, por esto no puede cumplir la meta de los 100.000 vehículos por año ni aproximarse a lo exportado en 1987, 1988 y 1989 (75.283, 67.865 y 47.696 uni-

dades, respectivamente). Estas cifras son lo suficientemente elocuentes como para comprender que, no obstante las dificultades de la industria automotriz brasileña, su mayor capacidad de escala y su me-jor tecnología colocan a la Argentina en una posición subordinada. Ni la exportación ni la integración con Brasil, aparecen como solución al problema del empleo y del déficit de la balanza comercial. El MERCO-SUR permite ampliar la reserva de mercado de las transnacionales (europeas y norteamericanas), racio-nalizar la producción y defenderse con más posibilidades de la ofensi-va japonesa. Además, implica un intercambio compensado entre dos países con mercados internos empobrecidos.

Las exportaciones de las transnacionales responden a una estrategia mundial y la Argentina no fue elegi-da como plataforma de exportación de vehículos terminados. Por lo tan-to, de esta política de reconversión del sector sólo puede esperarse una reactivación proveniente de exportaciones de piezas y componentes ha-cia terceros países. Esta posibilidad dependerá de las facilidades y subsidios que otorgue el Estado para transformar a la Argentina en plataforma de exportación de autopar-

Con esta opción no se cumplirá la célebre frase de Henry Ford "mis obreros son mis primeros clientes" y se perderá la posibilidad histórica que tuvo sus origenes en 1952, con la creación de IAME (Industrias Aeronáuticas y Mecánicas del Estado), de dar nacimiento a una industria nacional.

* PRIES - CONO SUR



CUADRO 1

ARGENTINA HACIA BRASIL Y EL MUNDO

(en millones de dólares y porcentajes)

AÑOS	BRASIL	MUNDO	B/M
1986	42	115	37%
1987	44	132	33%
1988	47	195	24%
1989	70	236	30%
1990	82 .	250	33%
1991*	600	800	75%

Fuente: Elaboración PRIES - CONO SUR en base a datos del INDEC.

CUADRO 2

EXPORTACIONES ARGENTINAS A BRASIL

1986-1990 (en dólares y porcentajes) 1986 **POSICION PRODUCTOS** 1987 畅 1988 1989 % 1990 CATAS DE VELOCIDAD DE MAS DE 6 15,778,352 8706000402 17.891.345 42.8 11.404.675 26.0 33.7 22,498,882 32 2 17 502 112 21 4 LOS DEMAS (PARTES, PIEZAS SUELTAS) 13.080.256 8706000299 7.290.402 17.3 29.8 7 821 216 16.7 7.094.813 10.2 6.596.317 81 MOTORES DE EXPLOSION 6.783.582 11,454,890 8408030105 5.466.348 13.0 15.4 9.370.595 20.0 16.4 18,764,309 20.5 CAJAS DE VELOCIDAD DE 6 O MENOS 8706000401 3.059,140 7.3 3.316.090 7.6 3.708.013 7.9 7.567 915 10.8 6.137.893 7.5 2.1 0.2 8702010104 VEHICULOS COMPLETOS 890,582 66.295 34,580 0.1 15.165 0.0 1.792 317 2.2 82.3 34,631,098 SURTOTAL 5 POSICIONES 34,597,817 79.0 36.712.756 78.5 48 631 665 69.6 48,792,948 59.7 42 031,131 100.0 43.848.549 100.0 46,790,768 100.0 69.897.602 100.0 81,683,402 100.0

ANCO

TANDANOR

La duplicación del precio de los bonos de la deuda externa argentina en lo que va del año llevó a cambiar la propuesta de pago por el astillero estatal de reparaciones navales Tandanor. El grupo encabezado por la ar-madora local Ciamar, el opera-dor francés Brissard y el Banco Holandés Unido pagará, en lu-gar de los 160 millones de dólares en papeles de la deuda, 58,4 millones en efectivo, pero en un plazo de 9 años. De esta forma difirieron el desembolso: en lugar de salir a buscar los papeles al mercado, lo que hubiese significado una erogación similar a ese monto, pero en forma inmediata, lograron posponer en cuotas el pago total. El grupo adjudicatario alegó que la de-mora en la entrega de Tandanor elevó el riesgo empresario y que financieramente el Estado no se verá perjudicado pues recibirá dólares en vez de papeles.

EXPRINTER

El mercado financiero se está transformando velozmente: varias agencias de cambio cierran sus puertas, mientras que compañías financieras se trans-forman en bancos. Este último caso es el de Exprinter, que a partir de anteaver inició sus actividades como entidad banca-

POLLEDO

Uno de los sectores más dinámicos en estos últimos meses es el de la construcción. Un dólar quieto y tasas bajas desencade naron un boom inmobiliario que se extendió al rubro de construcciones. Ese fenómeno quedó reflejado en la valoriza-ción de las empresas cementeras Juan Minetti y Corcemar, pero que también alcanzó a compañías constructoras como Capumas constitucións control Caputo to y Polledo. Esta última incre-mentó su patrimonio de 7 a 38,4 millones de dólares en lo que va del año. La empresa de construcción de obras Polledo tuvo una rentabilidad de 11 millones de dólares en los últimos seis meses y el Registro Nacional de Construcciones le asignó a di-ciembre de 1990 una capacidad de ejecución anual equivalente a 243 millones de dólares. Po-lledo participa también en la construcción de la autopista 9 de Julio —tramos norte y sur—, en la autopista La Plata-Buenos Aires, en dos tramos carreteros en Bolivia y en el mantenimien-to urbano de calles y verdes.

La petroquímica concretó el jueves pasado la demorada emisión de Obligaciones Negociables por 15 millones de dólares. El Banco Río y el Citi serán los agentes y los fondos provenientes de la suscripción se destinarán a la integración de capi-tal de trabajo. El bono será a cuatro años y devengará una tasa LIBO más un 2 por ciento anual.

ACLARACION

La empresa Lácteos del Plata, integrante del complejo in-dustrial de El Hogar Obrero, informó que no posee pasivos bancarios ni a corto ni a largo plazo. El pedido de aclaración se debe a que dicha compañía fue incluida en la nota "Ban-queros con mala leche" entre las empresas lecheras que afrontan problemas financieros.

Fuente: Elaboración PRIES - CONO SUR en base a datos del INDE